

COMMISSIONSCO: Comisiones comerciales * *



MIGRACIÓN AL FORMATO A1 EN CURSO.

Presentación

Esta extensión calcula las comisiones comerciales, en un intervalo de fechas, en función del importe de las ventas o de las cantidades vendidas, según las reglas de comisión definidas por tramos.

Configuración

Acceso: Herramientas→Configuración de la aplicación→Configuración de extensiones→Comisiones comerciales

Parámetros adicionales

Extension Commissions Commerciales

3.A1.01.01

Consideración de los importes

Línea por línea

Totales por categoría

Consideración de los tipos

por tramo

sobre el tramo máximo

Asignar las comisiones al

Imprimir el resumen de la factura en el albarán de entrega

Tener en cuenta solo las facturas pagadas

Tipos de familias excluidas

Mano de obra

Suministro

Subcontratación

Gastos

Otro [Familias](#)

[Configurar las tasas de comisión](#)

Correo electrónico con el albarán de comisión

Comisión de correo 🔍

Sin comisión de correo 🔍

Copia del remitente

[Validar](#) [Cerrar](#)

El selector **Tener en cuenta los importes** permite especificar el cálculo de las comisiones.

- O bien el cálculo se realiza línea por línea, en cuyo caso, si un comercial emite una factura de 100 y otra de 200, recibirá la comisión correspondiente a 100 y la comisión correspondiente a 200.
- O bien el cálculo se realiza sobre los totales por categoría, en cuyo caso, si un comercial emite una factura de 100 y otra de 200, recibirá la comisión correspondiente a un importe de 300.

El selector **Tener en cuenta los porcentajes** permite especificar el cálculo de las comisiones.

- O bien la comisión se calculará tramo por tramo en función de los porcentajes definidos (por ejemplo, $1000 * 10 \%$ y $1250 * 15 \%$ si el comercial ha alcanzado los 2250).
- o bien la comisión se calculará según el tipo del tramo máximo (por ejemplo, $2250 * 15 \%$ si el comercial ha realizado 2250 y el siguiente tramo es superior a 2250).

La combinación **Asignar comisiones a** permite designar al usuario al que se asignan las comisiones, especificado en la factura. Puede ser:

- el responsable comercial de la factura
- el responsable técnico de la factura
- el creador de la factura
- el responsable comercial del cliente

La casilla correspondiente permite, o no, **imprimir el extracto de la factura en el albarán de comisión**, de modo que la base de cálculo (la lista de facturas y abonos del periodo) se edite en el albarán.

Es posible **tener en cuenta solo las facturas pagadas** en el cálculo de las comisiones comerciales.

Es posible **excluir** determinados tipos de familias de productos. Por ejemplo, la familia de productos «Gastos de envío», tipo de familia «gastos», no debería dar lugar a comisiones.

Si desea enviar por correo electrónico los albaranes de comisión, seleccione un mensaje de acompañamiento **Correo de comisión**.

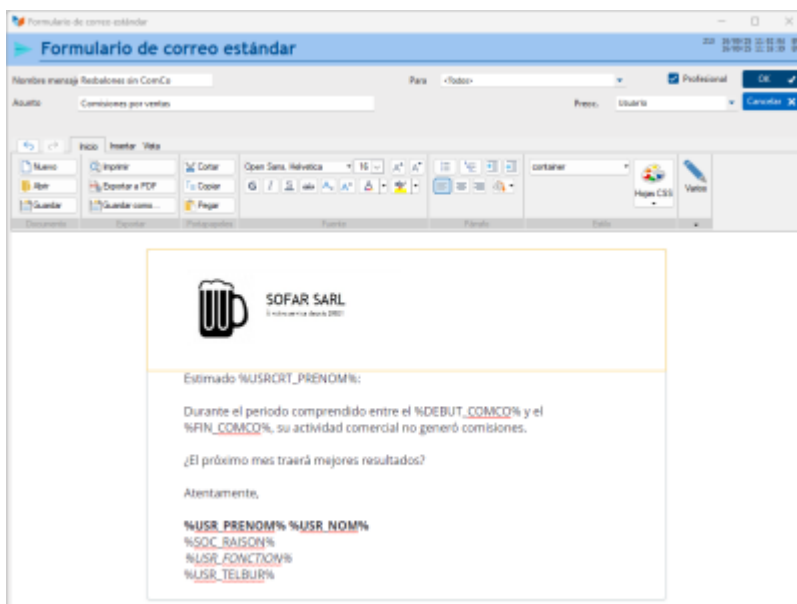
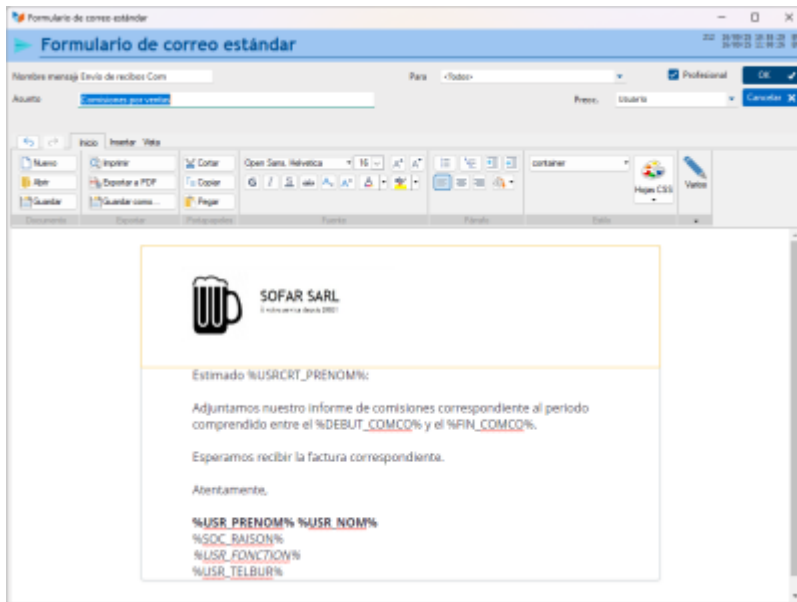
En caso de que un periodo no genere comisiones, puede:

- no enviar ningún correo electrónico, en cuyo caso no seleccione ningún mensaje tipo **Correo sin comisión**
- enviar un correo electrónico indicando que el periodo no ha generado comisiones, en cuyo caso seleccione un mensaje tipo **Correo sin comisión**.

En estos mensajes tipo, puede utilizar las palabras clave disponibles para todos los mensajes (%USR_PRENOM% %USR_NOM%, %SOC_RAISON%, %USR_FONCTION%, %USR_TELBUR%), así como las siguientes palabras clave:

- %USRCRT_PRENOM% nombre del comercial
- %USRCRT_NOM% apellido del comercial
- %DEBUT_COMCO% inicio del periodo de cálculo de comisiones
- %FIN_COMCO% fin del periodo de cálculo de comisiones.

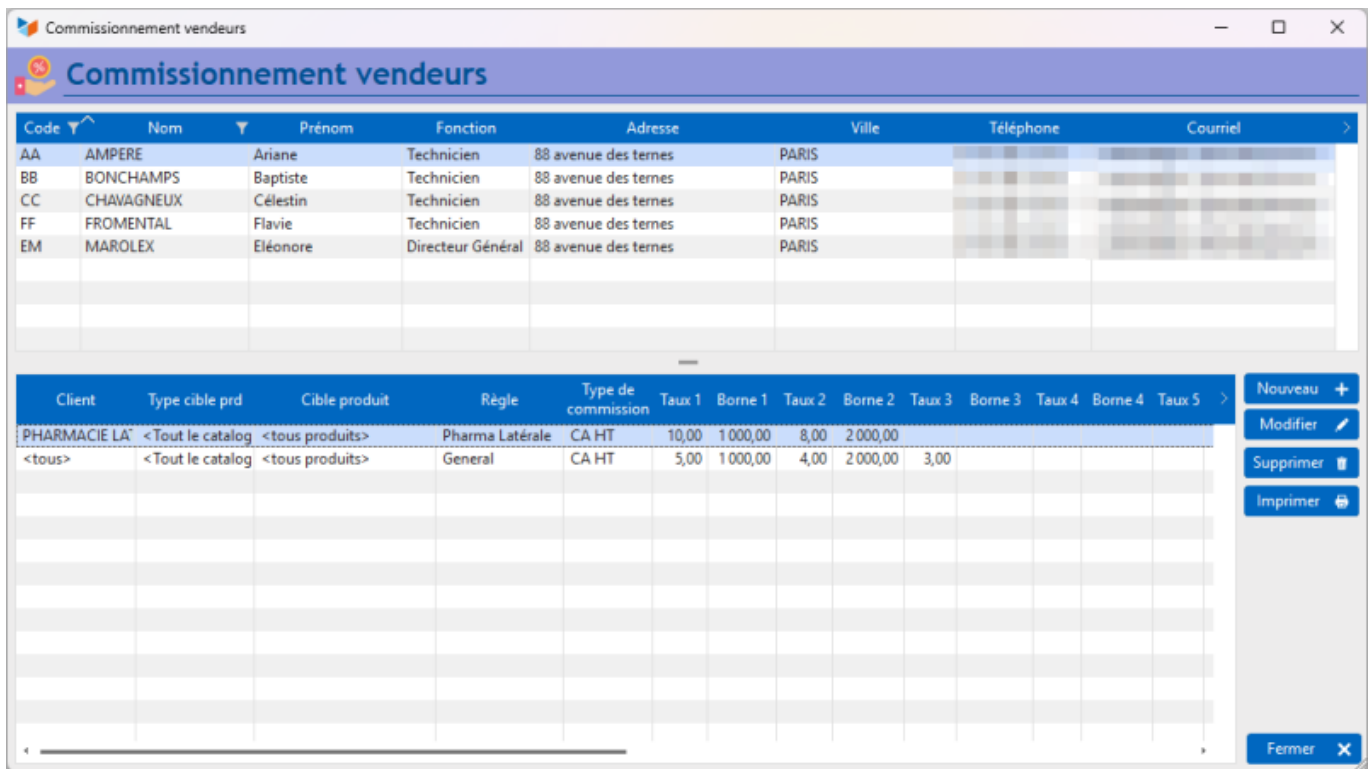
A continuación se muestran dos ejemplos.



Si la casilla **Copiar remitente** está marcada, se enviará una copia del correo electrónico en CCI al remitente del mismo (el usuario conectado).

Configuración de las tasas de comisión

El botón **Configurar las tasas de comisión** abre la siguiente pantalla.



Code	Nom	Prénom	Fonction	Adresse	Ville	Téléphone	Courriel
AA	AMPERE	Ariane	Technicien	88 avenue des ternes	PARIS		
BB	BONCHAMPS	Baptiste	Technicien	88 avenue des ternes	PARIS		
CC	CHAVAGNEUX	Célestin	Technicien	88 avenue des ternes	PARIS		
FF	FROMENTAL	Flavie	Technicien	88 avenue des ternes	PARIS		
EM	MAROLEX	Eléonore	Directeur Général	88 avenue des ternes	PARIS		

Client	Type cible prd	Cible produit	Règle	Type de commission	Taux 1	Borne 1	Taux 2	Borne 2	Taux 3	Borne 3	Taux 4	Borne 4	Taux 5
PHARMACIE LA	< Tout le catalog	< tous produits>	Pharma Latérale	CA HT	10,00	1 000,00	8,00	2 000,00					
<tous>	< Tout le catalog	< tous produits>	General	CA HT	5,00	1 000,00	4,00	2 000,00	3,00				

Esta pantalla muestra en la parte superior los usuarios (no archivados) declarados en Gestan y, en la parte inferior, las condiciones de embalaje asociadas a ellos.

El botón **Imprimir** imprime la ficha de comisiones del usuario seleccionado.

Estado CCO2 - Ficha de comisiones

Los menús contextuales de las dos tablas permiten duplicar un conjunto de reglas o una regla en particular.

Fiche Taux de commission
— □ ×

Commission Ariane AMPERE
Création en cours

Client Q

Type cible produit

Cible produit Q

Type calcul

Libellé

Valider ✓

Annuler ✕

Taux	Borne max	Taux	Borne max
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>
<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>	<input type="text"/>

Es posible definir condiciones de comisión:

- sobre un contacto
- sobre un producto
- sobre una subfamilia de productos (si se gestionan)
- sobre una familia de productos

Las comisiones se aplican en el orden de prioridad anterior: si las reglas de comisión prevén para la misma venta un porcentaje para el contacto, el producto, la subfamilia y la familia, se aplicará el porcentaje del contacto.

Si dos reglas de comisiones son contradictorias, por ejemplo, una tasa X para un cliente y una tasa Y para el mismo cliente, se aplicará la primera que se lea.

Para cada regla de comisiones, es posible especificar mediante el **tipo de cálculo** si el cálculo debe realizarse en función del importe de las ventas realizadas o de las cantidades vendidas.

From:

<https://manuel.gestan.fr/> - **Le manuel de Gestan**

Permanent link:

<https://manuel.gestan.fr/es/addons/comissionsco?rev=1758701810>

Last update: **2025/09/24 10:16**