

OBJVENTE: Objetivos de venta * *



MIGRACIÓN AL FORMATO A1 EN CURSO.

Presentación

Esta extensión permite definir objetivos de venta por producto y por vendedor (registrado como usuario de Gestan) y comparar el objetivo con los resultados obtenidos.

Introducción de objetivos

Acceso: Estadísticas→Objetivos de ventas→Introducción de objetivos

Objetivo de ventas

Producto: 1

Por: Ariane AMPERE

Año:

Objectifs de vente

Anual: 2

Trimestral 1	<input type="text" value="11,00"/>	Trimestral 3	<input type="text" value="9,00"/>		
Trimestral 2	<input type="text" value="12,00"/>	Trimestral 4	<input type="text" value="8,00"/>		
Enero	<input type="text" value="3,00"/>	Mayo	<input type="text" value="6,00"/>	Septiembre	<input type="text" value="3,00"/>
Febrero	<input type="text" value="3,00"/>	Junio	<input type="text" value="3,00"/>	Octubre	<input type="text" value="3,00"/>
Marte	<input type="text" value="5,00"/>	Julio	<input type="text" value="3,00"/>	Noviembre	<input type="text" value="2,00"/>
Abril	<input type="text" value="3,00"/>	Agosto	<input type="text" value="3,00"/>	Diciembre	<input type="text" value="3,00"/>

Validar ✓
Cancelar ✕
Por todos ↻
Cerrar ✕

Los objetivos se introducen por año natural. Sin embargo, puede visualizar los resultados por mes, trimestre o año.

Para ello, primero debe seleccionar un producto (la lupa 1 abre el selector de productos, pero puede introducir directamente el código) y, a continuación, un comercial al que se le asigna el objetivo.

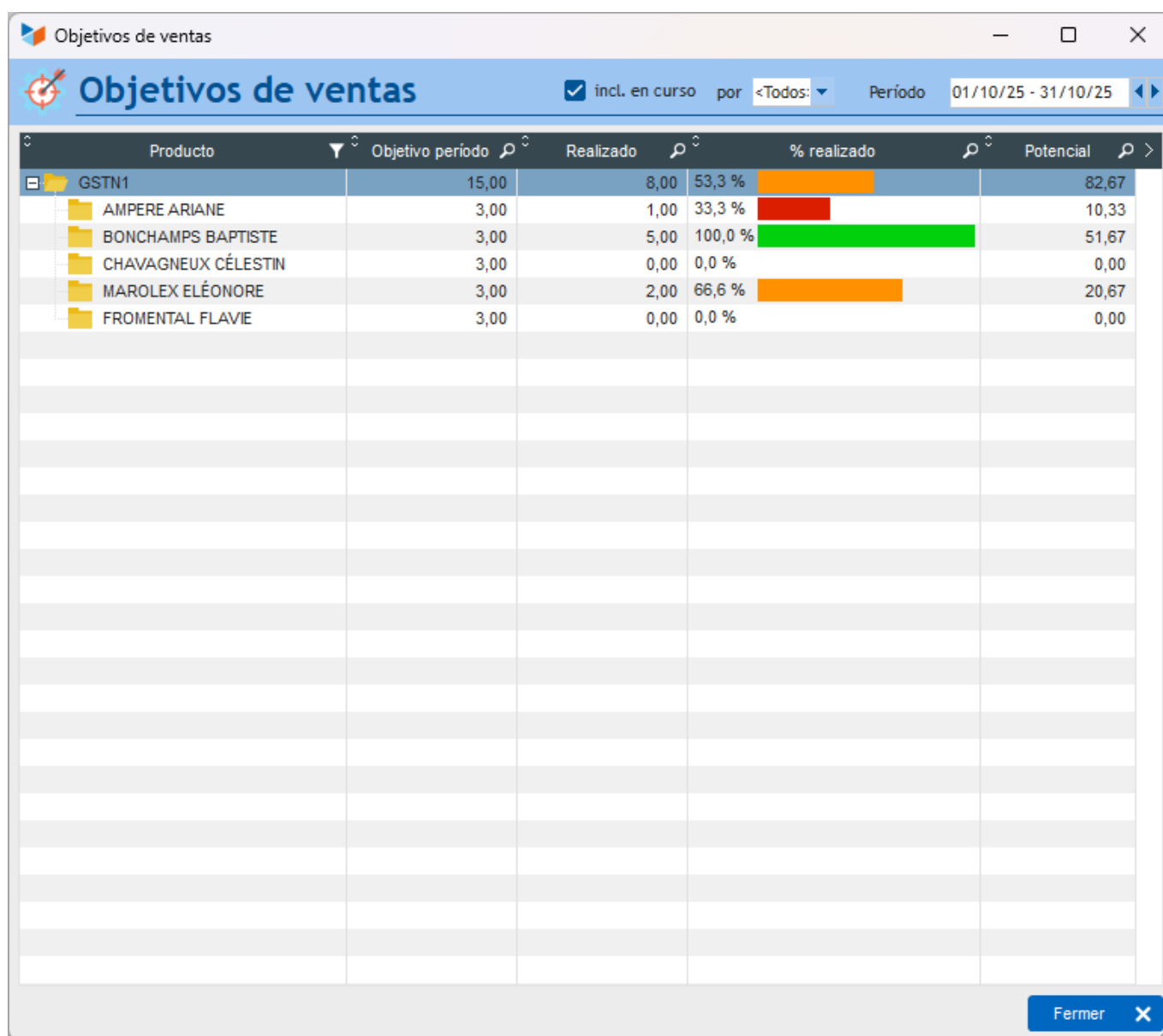
A continuación, puede asignarle un objetivo anual. Si hace clic en el pequeño rayo 2, el objetivo anual se distribuirá uniformemente entre los objetivos trimestrales y mensuales.

Si modifica un objetivo mensual, los objetivos trimestrales y anuales se recalculan.

El botón **Para todos** asigna los objetivos mostrados a todos los usuarios no archivados (atención, un objetivo existente se sobrescribiría).

Consulta de resultados

Acceso: Estadísticas→Objetivos de ventas→Consulta de resultados



The screenshot shows a web application window titled 'Objetivos de ventas'. At the top, there is a navigation bar with the application logo and name, a checkbox for 'incl. en curso', a dropdown menu for 'por' (set to '<Todos>'), and a date range selector for 'Período' (set to '01/10/25 - 31/10/25'). Below the navigation bar is a table with the following columns: 'Producto', 'Objetivo período', 'Realizado', '% realizado', and 'Potencial'. The table contains data for a product named 'GSTN1' and its sub-items: 'AMPERE ARIANE', 'BONCHAMPS BAPTISTE', 'CHAVAGNEUX CÉLESTIN', 'MAROLEX ELÉONORE', and 'FROMENTAL FLAVIE'. Each row shows the objective value, the actual value, the percentage completed, a progress bar, and the potential value. A 'Fermer' button is located at the bottom right of the table area.

Producto	Objetivo período	Realizado	% realizado	Potencial
GSTN1	15,00	8,00	53,3 %	82,67
AMPERE ARIANE	3,00	1,00	33,3 %	10,33
BONCHAMPS BAPTISTE	3,00	5,00	100,0 %	51,67
CHAVAGNEUX CÉLESTIN	3,00	0,00	0,0 %	0,00
MAROLEX ELÉONORE	3,00	2,00	66,6 %	20,67
FROMENTAL FLAVIE	3,00	0,00	0,0 %	0,00

La pantalla de visualización permite seleccionar el comercial cuyos resultados se desean mostrar. El periodo de cálculo puede ser un mes, un trimestre o un año.

La columna **Objetivo del periodo** es el objetivo asignado al comercial durante el periodo. La columna **Realizado** se calcula en función de las facturas fechadas en el periodo, cuyo estado no sea «en curso» (salvo si se marca la casilla **yc en curso**).

La columna muestra el % de realización (se muestra como 100 % cuando es superior al objetivo). Cuando se alcanza menos del 50 % del objetivo, el indicador aparece en rojo. Cuando se alcanza más del 75 % del objetivo, el indicador aparece en verde.

La columna **Potencial** es una indicación del número de ventas teóricamente realizables en proporción a la duración. En el ejemplo anterior, hemos solicitado el mes de octubre, y hoy es 3 de octubre. A fecha de 3 de octubre, estamos al 9 % del mes. Por lo tanto, Eleonora, que ha vendido 2 licencias, debería vender 20 antes de que termine el mes si no le va demasiado mal.

Versiones

Versión	Fecha	Observaciones
3.15.03.01	20/02/19	Primera versión de producción.



Otros artículos «Extensiones»

[CAISSETACT Caja registradora táctil \(Uso\) *](#)
[CAISSETACT Caja táctil \(configuración\)](#)
[CERFA : Generar CERFAs](#)
[COMMISSIONSCO: Comisiones comerciales](#)
[CYBERBANQUE: Integración de ficheros bancarios](#)
[DRM: Declaración Recapitulativa Mensual](#)
[ETIQUEXPED: Etiquetas de envío](#)
[INTEROR: órdenes de reparación \(OR\)](#)
[OBJVENTE: Objetivos de venta](#)
[PREPBON: Bonos de preparación](#)
[RELAUTO: Reenvío automático de facturas en masa](#)
[SAVTICKET: Tickets de SAV](#)
[SCAN: Escaneando un código de barras](#)
[SUIVCOM: Seguimiento de pedidos](#)

From:

<https://manuel.gestan.fr/> - **Le manuel de Gestan**

Permanent link:

<https://manuel.gestan.fr/es/addons/objvente?rev=1759499531>

Last update: **2025/10/03 15:52**