

# Feuille de marge

La feuille de marge permet présente la marge commerciale d'un devis, d'une commande, ou d'une facture.

## Utilisation de l'écran

**Accès :** Depuis le bouton "Marge" ci-dessous de la fiche devis, commande ou facture.



L'écran affiche chaque ligne de la pièce concernée, avec le détail de la marge commerciale.

The screenshot shows the 'Feuille de marge' application window. It features a table with columns for product code, denomination, status (St), quantity (Qté), purchase price (PU Achat), selling price (PU vente), discount (S), discount percentage (Remise %), discounted purchase price (PU remisé), net amount (Montant HT), margin (Marge), margin percentage (Tx marge), and margin rate (Tx marque). Below the table, there are summary fields for global discount, purchase price, margin without fees, other fees, total discounts, and commercial margin details (commercial margin, calculation method, and margin rate).

Code produit	Dénomination	St	Qté	PU Achat	PU vente	S	Remise %	PU remisé	Montant HT	Marge	Tx marge	Tx marque	PUV3
LNTCHMP	Lentillons de Champagne	▲	1,00	2,50	5,17		0,00	5,17	5,17	2,67	106,7%	51,6%	
LNTV-BIO	Lentilles vertes bio	▲	1,00	2,00	3,75		0,00	3,75	3,75	1,75	87,5%	46,7%	
PDT-BIN	Pommes de terre Bintje	▲	1,00	0,50	0,17		0,00	0,17	0,17	-0,33	-66,7%	-200,0%	
VTLT	Pommes de terre vitelotte	▲	1,00	2,00	3,00		0,00	3,00	3,00	1,00	50,0%	33,3%	
MAGUE	Mangue Brésil	▲	1,00	0,00	2,25		0,00	2,25	2,25	2,25	0,0%	100,0%	

Summary fields:

- Remise globale: 0,00 % 0,00
- Marge sans frais:
- Autres frais: 0,00
- Mtt achat: 7,00
- Mtt tarif: 14,33
- Mtt remisé: 14,33
- Total remises: 0,00 % 0,00
- Marge commerciale: 7,33
- sur achat (selected): Taux marge 104,76 %
- Obj marge: 0%

La colonne **St** affiche le statut du tarif :

- vert si le prix d'achat et le prix de vente utilisés sont bien ceux portés sur la fiche produit
- warning jaune si le prix de vente et/ou le prix d'achat du produit ne sont pas le même que les prix catalogue (sur la fiche produit) et que la marge a été dégradée
- warning vert si le prix de vente et/ou le prix d'achat du produit ne sont pas le même que les prix catalogue (sur la fiche produit) et que la marge a été améliorée
- gris si le produit est hors catalogue.

Le statut est affiché sur fond orange quand le prix de vente remisé est inférieur au prix d'achat : il s'agit de dumping, c'est déloyal, et interdit dans de nombreux pays/

Lorsqu'une ligne est sélectionnée, le détail des prix catalogue est affiché sous la table.

Les colonnes **PU Achat** et **PU Vente** sont les prix unitaires HT d'achat et de vente. Vous pouvez modifier ces prix, si vous aviez acheté le produit à un autre prix que le prix habituel, ou si vous le vendez à un prix différent du prix catalogue. Vous pouvez également modifier le taux de **Remise** (pour la ligne).

✿ Le prix d'achat est exprimé en unité de vente. Par exemple, si vous achetez du jus de pomme en hectolitre (100 litres) à 100 £/hectolitre, et que vous le vendez au litre, le prix d'achat affiché sera à 1£.

En fonction de vos modifications, l'écran affiche le **PU remisé**, et le **Montant HT**, dépendant de la **Qté**.

Le **Montant de la marge** est alors recalculé par ligne, ainsi que le statut de la ligne (colonne **St**).

Vous pouvez également faire varier le taux de remise global, éventuellement, et/ou ajouter des frais commerciaux annexes qui ne seraient pas facturés directement, comme par exemple des frais de transport, de formation, de communication, etc. A chaque modification, la marge commerciale est recalculée. Vous pouvez l'afficher avec ou sans les autres frais.

Le bouton **Calculer** lance un calcul qui prend en compte les pièces de même nature dans les 90 jours précédents, et affiche par ligne :

- **PUV3** : le prix moyen (non pondéré) auquel vous avez vendu cet article à ce client, dans les 3 derniers mois (90 jours).
- **PUV3 autres** : le prix moyen (non pondéré) auquel vous avez vendu cet article aux autres clients, dans les 3 derniers mois
- **S** est le statut du tarif par rapport au tarif moyen pratiqué pour le client dans les 90 derniers jours : en hausse, en baisse, ou identique.

Le bouton **Valider** reporte les modifications apportées dans la feuille de marge (modification des prix d'achat, de vente, modification des taux de remise, saisie des frais annexes), aux données originales dans les lignes de facture.



## Autres articles "Facturation Client"

### Facturation : éléments communs

[Acomptes-Arrhes](#)

[Cas concret : Intermédiation](#)

[Entêtes des pièces](#)

[Facturation : éléments communs](#)

[Factures : options spécifiques](#)

[Frais de port](#)

[Généalogie des pièces](#)

[Liaisons des pièces](#)

[Ligne pourcentage](#)

[Livraison partielle](#)

Numérotation des factures  
Optimiser les achats  
Retenues de garantie \*  
Surtaxes nationales  
Tri des lignes de pièce

## **Facturation : Facturation client**

Avoirs client  
Bons de livraison (BL)  
Certification numérique des factures  
Commandes client  
Devis  
Echéancier de facturation  
Factur-X, PEPPOL  
Facturation client : éléments communs  
Facturation horaire  
Factures client  
Factures d'acompte (France)  
Factures d'avancement  
Feuille de marge  
QR-Facture  
Relance des factures  
Suivi détaillé des commandes client \*

From:

<https://manuel.gestan.fr/> - **Le manuel de Gestan**

Permanent link:

<https://manuel.gestan.fr/fr/wiki/facturation/client/feuillemarge>

Last update: **2025/09/05 18:57**